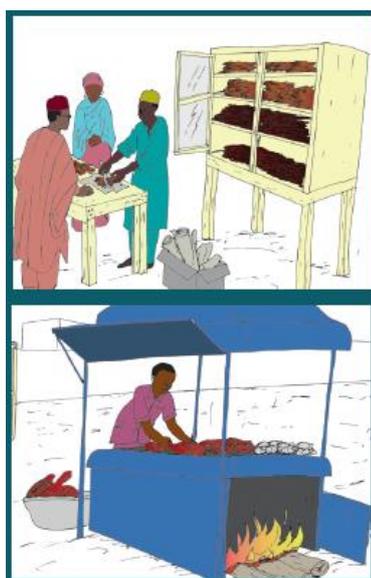




## Programme d'Appui au Développement de l'Élevage **PRADEL KIYO-ARZIKI**

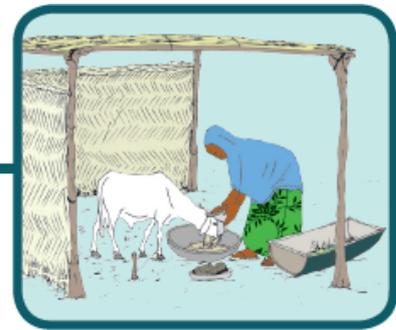


### Référentiel Technico-Economique sur la filière bétail-viande

## 4 Embouche ovine



# Embouche ovine

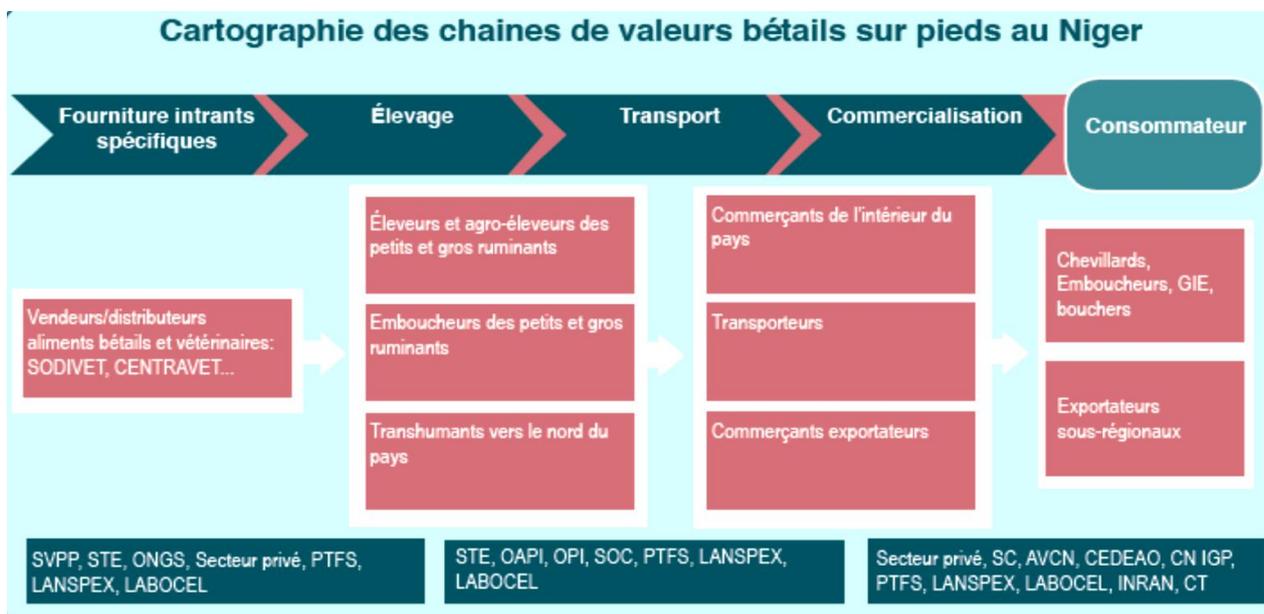


Identification de l'activité	Opération d'Embouche Ovine
Technique d'élevage	Élevage semi intensif d'engraissement d'ovins
Nombre de sujet (tête)	5 à 100 par cycle
Races	Bali_Bali, Balami, Ara-Ara ou leurs croisés
Bâtiment d'élevage (superficie)	50 à 300 m <sup>2</sup>
Durée/Cycle d'élevage (j)	4 mois
Densité	2 m <sup>2</sup> par ovin dans une étable 3 m <sup>2</sup> par ovin dans un fenil
Taux de mortalité	2 à 5%

## Généralités

L'élevage est la deuxième activité pratiquée au Niger et constitue la principale source de revenus monétaires des ménages. L'embouche ovine est une activité génératrice de revenus pratiquée généralement en saison sèche après les récoltes par toutes les couches socio-culturelles en les occupant en cette période de contre saison. Cette Activité Génératrice de Revenus (AGR), en plus de sa dimension socio-économique, a aussi une dimension culturelle et rend services également à travers la satisfaction de la demande des fidèles musulmans en moutons de premier choix à l'occasion des cérémonies sociales et religieuses (mariage, baptême et fêtes de Tabaski).

Les principales contraintes de l'embouche ovine sont la cherté des fourrages et des sous-produits agro-industriels (SPA), la faible disponibilité des jeunes animaux d'embouche au cours de certaines périodes l'année car ils sont aussi recherchés pour l'exportation (Balami, Bali-Bali), le faible professionnalisme des commerçants de bétail, la forte variabilité des prix des animaux sur le marché du fait de l'intervention des commerçants des pays de la sous-région (Bénin, Nigeria, etc.).



## Analyse technique et économique de l'activité

### Description technique de l'élevage d'embouche ovine

L'embouche ovine est une technique d'élevage intensif en vue d'engraisser des moutons maigres en bon état de santé entretenus sous abris ou non en stabulation permanente ou en semi-liberté sur une période de courte durée.

En d'autres termes, elle consiste à faire prendre en un temps plus ou moins court une quantité appréciable de viande et de graisse par des moutons maigres et d'améliorer de façon sensible la qualité de cette viande. L'embouche est dite commerciale quand elle vise le profit. Elle est une activité de pratiquée courante des producteurs du Niger en particulier en milieu rural comme urbain et périurbain.

Plusieurs opérations sont à conduire au cours d'un cycle d'embouche ovine dont :

Le choix de la race ovine par l'emboucheur ;



La constitution de stock de d'aliments de qualité (fane de niébé, fane d'arachide, foins plantes fourragères spontanées/sauvages, sons de céréales, tourteau de coton, concentrés, etc.) ;



La confection de l'enclos ou étable pour les animaux ;



La mise en place des équipements/matériels d'élevage : ustensiles d'alimentation et d'abreuvement (mangeoires, abreuvoirs, demi tonneau, etc.)

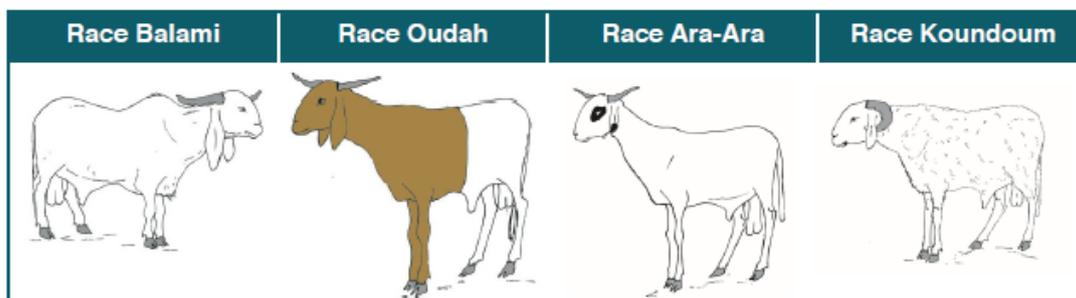


Et la conduite d'élevage : alimentation, santé, mensurations et commercialisation.



# Critères de choix et achat des animaux

## 1. Races ovines



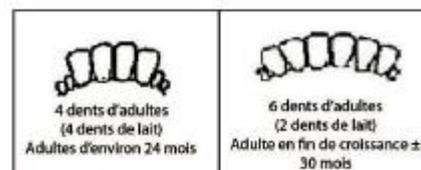
## 2. Sexe

Les mâles sont mieux indiqués pour l'embouche, principalement les mâles entiers.



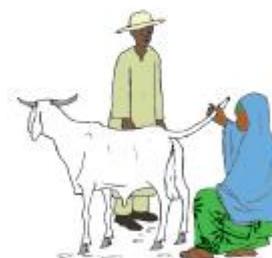
## 3. Age des animaux

Les béliers âgés entre 10 à 30 mois sont mieux indiqués pour faire l'embouche à cause de leur rendement en viande et la qualité de la viande (viande tendre mais surtout le marché qui demande de grands animaux).



## 4. Etat corporel et allure

Animal maigre présentant une bonne mine et ne manifestant aucun signe de maladie ;  
L'animal ne doit pas présenter des signes de boiterie.



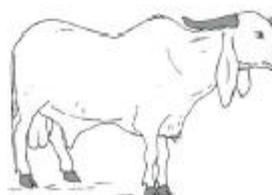
## 5. Etat sanitaire

L'animal doit présenter un bon état de santé à l'achat ; il faut faire extrêmement attention et vigilant en regardant l'état général de l'animal.



## 6. Caractère de l'animal

L'animal ne doit pas être un animal fougueux, il doit être docile et calme. Il ne doit pas être agressif envers ses congénères et les personnes de service.



## Infrastructures et matériels d'élevage

Tableau 1 : infrastructures

Taille de l'unité	Type de bâtiment	Superficie (m2)
5 Ovins	Bergerie	10 m2
	Fenil	15 m2
10 Ovins	Bergerie	20 m2
	Fenil	30 m2

## Infrastructures et matériels d'élevage

Tableau 2 : équipements et matériels d'élevage

Matériel	Atelier de 5 moutons	Atelier de 10 moutons
Faux	1	1
Botteleuse	1	1
Mangeoire-abreuvoir	4	8
Seau	3	3
Fûts vide	1	1
Balance	1	1
Peson pour mouton	1	1
Hache paille mécanique		1
Brouette	1	1
Pelle	3	3
Fourche	3	3
Râteau	3	3

## Conduite d'élevage

### Alimentation en élevage semi intensif des animaux

L'éleveur ou le producteur doit constituer un stock d'aliments en quantité et en qualité en fonction des objectifs de production. L'alimentation des animaux est constituée de fourrage, des concentrés et des sous-produits agroindustriels et artisanaux :



## Alimentation en élevage semi intensif des animaux

Tableau 3 : rations pour 1 ovin de 35 Kg à l'entrée sur les 4 mois du cycle

Ingrédients	Mois 1	Mois 2	Mois 3	Mois 4
Fanes de niébé en kg	0,450	0,500	0,500	0,500
Fanes d'arachide en kg	-	-	-	-
Sons de céréales base maïs en kg	0,700	0,750	0,700	0,750
Tourteaux de coton en kg	0,125	0,125	0,125	0,125
TOTAL RATION	1,275	1,375	1,325	1,375

## Santé animale

La vaccination : les animaux sont vaccinés contre la peste des petits ruminants, la pasteurellose, le charbon bactérien et le charbon symptomatique ;

Le déparasitage : les animaux sont déparasités contre les parasites internes et externes ;

LL'apport vitaminique aux animaux est effectué en début de chaque mois soit trois apports par cycle.



## Santé animale

Traitement et services	Unité	Quantité	Prix unitaire	Observations
Vaccination contre la PPR	Dose	10	50	Vaccination 1 fois par an avec le Pestovac
Vaccination contre le charbon bactérien	Dose	20	100	Vaccination au Carbovin 2 fois par an
Vaccination contre la pasteurellose	Dose	10	50	Vaccination 1 fois par an avec le Pastovac
Vaccination contre la clavelée	Dose	10	100	Vaccination 1 fois par an avec le Clavesec
Déparasitage interne	Dose	20	250	Soit 2 fois à l'entrée et juste avant sortie avec des comprimés per os d'Albendazole 300 mg ou du Bolumisole 1 ou Levamisole 1
Antibiotique	Dose	10	1000	Cas de maladie infectieuse
Vitamines	Dose	20	1000	A l'entrée et un peu avant la sortie
Suivi vétérinaire	visite	5	5000	1 fois lors de la mise en quarantaine et 1 fois par mois par mois au cours du cycle de production

## Analyse économique/financière de l'activité

### Besoins d'investissements

Les besoins en infrastructures et équipements d'élevage sont estimés pour une exploitation de 10 têtes d'ovins.

Tableau 4 : coût des investissements de l'opération d'embouche ovine (10 têtes)

Désignation	Unité	Quantité	Coût unitaire	Coût Total
Etable	Unité	1	350 000	350 000
Grange de foin	Unité	1	150 000	150 000
Fosse fumièr	Unité	1	10 000	10 000
Mangeoire-abreuvoir	Unité	8	1 500	12 000
Seau	Unité	3	1 500	4 500
Bassine	Unité	3	1 500	4 500
Fût vide	Unité	2	10 000	20 000
Balance (petites pesées)	Unité	1	25 000	25 000
Hache paille mécanique	Unité	1	175 000	175 000
Brouette	Unité	1	20 000	20 000
Pelle	Unité	3	1 750	5 250
Pics	Unité	2	2 500	5 000
Fourche	Unité	3	1 750	5 250
Râteau	Unité	3	1 750	5 250
Total				791 750

Le coût des investissements s'élève à sept cent quatre vingt onze mille sept cent cinquante francs CFA.

### Besoins en Fonds de Roulement (FDR)

Tableau 5 : coût des besoins en FDR.

Désignation	Unité	Quantité	PU	Coût total
Achat d'ovin d'embouche	Tête de 35 kg à l'entrée	10	35 000	350 000
Fanes de niébé	Kg	234	75	17 550
Sons de céréales	Kg	348	130	45 240
Tourteaux de coton	Kg	60	140	8 400
Soin vétérinaire	Tête	10	1 500	15 000
Sels	Kg	10	1 500	15 000
Total				451 190

Le besoin en fonds de roulement est de quatre cent cinquante un mille cent quatre vingt dix francs CFA.

## Analyse économique/financière de l'activité



Tableau 6 : calcul des amortissements

Désignation	Coût Total	Durée de vie	Amortissement 120 Jours (durée du cycle)
Etable	250 000	15	185
Grange de foin	125 000	20	69
Mangeoire-abreuvoir	12 000	4	33
Seaux	4 500	3	17
Bassines	4 500	4	13
Fûts vides	20 000	5	44
Balance petites pesées	15 000	3	56
Brouettes	17 500	4	49
Pelles	3 500	4	10
Fourches	3 500	4	10
Râteaux	3 500	4	10
Total	459 000	6	495

Les amortissements sont de l'ordre de 495 CFA pour les 120 jours d'embouche.

Tableau 7 : calcul du Prix de revient d'un kilogramme de viande d'ovin embouché

Prix de revient d'un d'ovin (F CFA)	45 960
Amortissement (F CFA)	495
Prix total d'un ovin (F CFA)	46 455
Marge de commercialisation (F CFA)	13 936
Proposition prix d'un ovin (F CFA)	60 391

Le prix de revient global d'un ovin embouché est de 46 455 francs CFA. En incluant la marge de commercialisation, l'emboucheur peut vendre l'ovin à 60 391 FCFA.

## Analyse économique/financière de l'activité



Tableau 8 : chiffre d'affaire

Désignation	Unité	Quantité	Prix de vente unitaire/kg	Total des ventes
Vente d'ovin embouché	Tête	10	50 000	500 000
Valeur du fumier compost	Kg	3 000	25	75 000
<b>TOTAL</b>				<b>575000</b>

Le chiffre d'affaire est de cinq cent soixante quinze mille francs CFA.

Tableau 9 : Compte d'exploitation

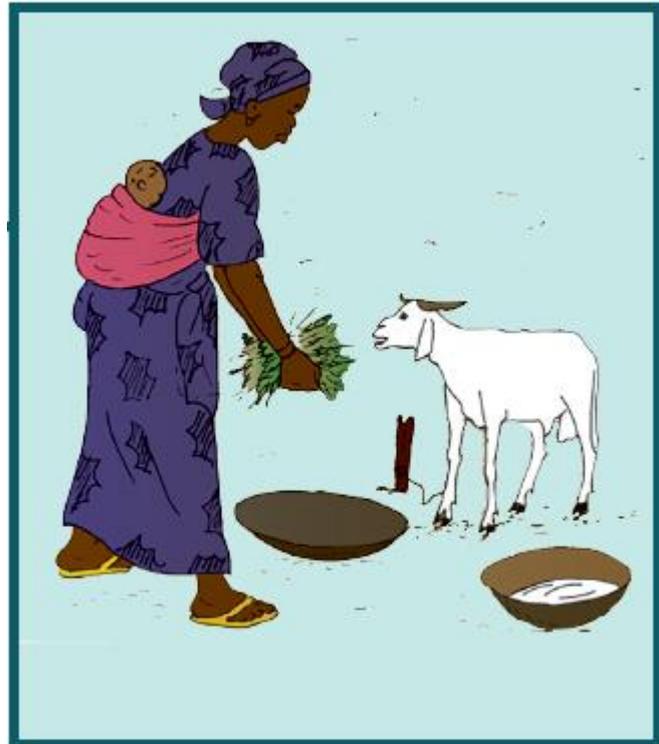
Charges	Montant	Produits	Quantité	Montant
Achat d'ovin d'embouche	325 000	Vente d'ovin embouché	10	603 910
Fanes de niébé	32 400	Valeur de la fumure organique	3 000	75 000
Sons de céréales	67 200	Total		678 910
Tourteaux de coton	15 000			
Soins vétérinaires	10 000			
Sels	10 000			
Main d'œuvre	90 000			
CI	549 600			
Amortissements	495			
Charges d'exploitation	550 095			
Marge brute	129 310			
Marge nette	128 815			
Rentabilité	1,24			
Productivité des charges variables	4,250			
Productivité brute	4,254			
Productivité charge fixe	0,0038			

L'embouche ovine est rentable avec une rentabilité de 1,24. Cent FCFA de marge brute est générée en consommant 4,25 FCFA de charge intermédiaire et en mobilisant 0,003 FCFA de charge fixe. 4,254 FCFA au total est consommé pour produire 100 FCFA de marge brute.

## Conditions de réussite

---

Les conseils pour la bonne marche de cet élevage d'embouche ovine sont les suivants :



- ➔ **S'assurer de la qualité des animaux (les types d'animaux demandés sur le marché) à mettre en embouche dès le démarrage de l'opération ;**
- ➔ **Produire et/ou acheter des aliments de qualité à moindre coût ;**
- ➔ **Garantir la sécurité des animaux ;**
- ➔ **Garantir une alimentation riche et équilibrée ;**
- ➔ **Établir un plan d'élevage pour une meilleure commercialisation des animaux.**

Tableau 10 : recettes d'exploitation/jour

Recettes	Quantité	P. U	Montant
Viande grillée	75	5000	375000
<b>Total (FCFA)</b>			<b>375.000</b>

**Estimation du coût de revient du kilogramme rôti**

Désignation	Montant (FCFA)
Charge variable	305.900
Charge fixe	577
Total (FCFA)	306.477
Quantité de viande grillée	75
<b>Prix de Revient (PR)</b>	<b>4.086</b>

Le prix de revient du kilogramme de viande grillée est de 4 068 F.CFA.

Tableau 11 : compte d'exploitation

Désignation	Quantité	PU	Montant
1. Recette	75	5000	375000
Total_1			375000
2. Dépenses d'exploitation			
Viande rouge (carcasse)	100	2500	250000
Sauce + assaisonnant	1	20000	20000
Emballage plastique	1	2500	2500
Emballage papier	1	4000	4000
Bois de cuisson + Transport viande rouge	1	10000	10000
Total_2			286500
3. Marge brute			88500
4. main d'œuvre	3	5000	15000
5. Excédent Brut d'Exploitation (EBE)			73.500
6. Amortissement/jour			577
Résultat avant impôt et taxes			72.923
Impôt et taxes (30%) /jour			61
Résultat net			72.862

Le résultat net journalier de l'unité de grillade est de 72 862 F.CFA pour une quantité de viande rouge transformé de 100 kg. Un kg de viande rouge grillée qui lui rapporte 729 F.CFA par jour.

**Conseils pratiques et leçons tirées**

- Rendre propre et attractifs, les lieux de grillage et d'espace d'accueil des clients ;
- Savoir-faire une planification de l'approvisionnement en viande et condiments pour gérer les périodes de Cherté de la viande fraîche et des condiments et de bois de chauffe.



Enabel

Programme d'Appui au Développement de l'Élevage

PRADEL KIYO-ARZIKI

Quartier terminus, Rue du Sahel,

BP 12987 NIAMEY, NIGER

TEL : 00 227 20 33 06 44,

Secrétariat du PRADEL

Email : [habs.moussa@yahoo.fr](mailto:habs.moussa@yahoo.fr) ;

Tel : 00 227 89 78 89 89/90 38 11 01

[kadrekader.niaone@enabel.be](mailto:kadrekader.niaone@enabel.be)

[mamadou.sarr@enabel.be](mailto:mamadou.sarr@enabel.be)

[hamadou.ousseini@enabel.be](mailto:hamadou.ousseini@enabel.be)